



Corso - 11/10/2024

Technical sales in action: ready to operate. Programmati per vendere

Corso riservato ad ex partecipanti del percorso Technical Sales in Action

Programma

- Ambiente operativo, mercato 2024
- Obiettivi smart di vendita
- Piano strategico personale
- Piano attuativo di dettaglio
- Prevenire i miei auto-sabotaggi
- La mia mappa mentale
- Un micro-obiettivo dietro l'altro
- Alimentazione energetica

Durata

8 ore

Quota di adesione:

500,00 € + IVA a persona per le aziende associate

600,00 € + IVA a persona per le aziende non associate

Date e Sedi di svolgimento

11/10/2024 09.00-18.00 - Modena

