Corso -

Come evitare di subire cause all'estero e negoziare da una posizione di forza nella vendita

Le clausole essenziali da inserire nelle condizioni generali di vendita per un'adeguata tutela della propria posizione di venditore

Programma

Destinatari

Titolari, manager, direttori marketing/vendite, export manager responsabili amministrativi.

Durata

2 ore

Quota di adesione:

150,00 € + IVA a persona per le aziende associate

250,00 € + IVA a persona per le aziende non associate

Date e Sedi di svolgimento

Edizione da programmare.